

PLAN ELITTE DE FORMACION Y EMPLEO

Cuando contamos que el sector asegurador es una industria estable y segura probablemente piensen que estamos vendiendo humo. Y si decimos que esa estabilidad se plasma en el empleo, lo que convierte al seguro en una industria con muchas salidas profesionales y estables...? pues es la verdad, lo atestiguan informes, estadísticas de mercado y estudios de personalidades del mundo económico global; sin embargo el sector siempre ha estado carente en determinados aspectos del negocio.



Uno de ellos es la dificultad de captación de personal con la debida formación previa en seguros, formación y adaptación a los nuevos sistemas de comercialización y gestión, en un entorno cada vez más digital con más información, los consumidores se han vuelto cada vez más exigentes, y demandan otras formas de mercadeo, es en este punto en el que los profesionales de la mediación consideran que su papel es cada vez más importante. “Hoy en día los clientes son cada vez más exigentes, y si lo que consumimos son servicios, más”.

QUE ES EL PLAN ELITTE

Q-Elite a través de sus años de experiencia en el sector asegurador, aval para haber experimentado con las carestías reales, y siendo profundamente conscientes de las necesidades de las empresas y futuros trabajadores del sector del seguro, pone en funcionamiento un proyecto de formación y empleo. En este proyecto coexisten varios agentes, que garantizan tanto a las empresas como a los trabajadores la plena satisfacción en la mutua relación laboral y comercial.

- **Los alumnos futuros trabajadores**, que en sus diferentes modalidades realizaran una formación teórica y práctica en materias como Seguros, Marketing Digital, E-Commerce, Analítica Web, entre otros, realizando una completa formación compacta y diplomándose en algunas de las modalidades que determina La ley 26/2006, de 17 de Julio de Mediación de seguros y reaseguros, así como los Reales Decretos, Órdenes Ministeriales y Resoluciones de la D.G.S, establecen la Normativa Básica y Complementaria que regulan el acceso a la profesión, pasando posteriormente a incorporarse a empresas del sector que mediante una bolsa de



trabajo demandan personal cualificado, o a la libre profesión con los plenos conocimientos adquiridos durante la formación y las prácticas remuneradas.

- **Las empresas del sector asegurador**, agentes vinculados, corredurías de seguros y reaseguros, banca seguros y compañías aseguradoras, son los destinatarios junto con los alumnos/trabajadores del programa Elite de formación y empleo. Dando cabida dentro de sus empresas a un gran número de plazas de profesionales perfectamente formados que se ofertan constantemente puestos de diferente responsabilidad como son:
 - Directores técnicos
 - Project`s Manager
 - Directores Comerciales
 - Community Manager y Social Manager
 - Consultores SEO y SEM
 - Desarrolladores y diseñadores web
 - Peritos
 - Educadores online
 - Analista web
 - Abogados
 - Economistas
 - Inspectores
 - Agentes mediadores exclusivos y vinculados
 - Administrativos
- Para el libre ejercicio de la Profesión
 - Formación en Seguros grupo A,B,C
 - Marketing Digital
 - E.Commerce
 - Homeworking



- **Los organismos públicos y privados**, aportan la viabilidad del proyecto avalando las actividades formativas dentro de los programas de formación y empleo o aportando dentro de las competencias de cada uno las ayudas necesarias para que no recaiga sobre los alumnos y las empresas el peso total del proyecto.
- **Las universidades escuelas y personalidades** que colaboran en la impartición de las diferentes materias necesarias para conseguir la plena capacitación y formación de los alumnos/trabajadores interesados en incorporarse al sector asegurador con plenas garantías de éxito y consolidación.



OBJETIVOS

El Plan Elitte de formación y empleo se desarrolla en tres fases que integran al completo el proyecto:

PRIMERA FASE

- **Formación técnica de los futuros profesionales del sector asegurador:**
 - **Elite Premium formación universitaria en seguros (grupo A)**
 - Para rama ejecutiva CEO's, Directores técnicos y Marketing CIO, desarrollando sus funciones en:
 - Compañías aseguradoras
 - Banca seguros y operadores
 - Corredurías gran volumen
 - Corredores de seguros independientes
 - Como profesional independiente



- **Elite Basic formación de mediadores de seguros (grupo B)**
 - Para Mediadores exclusivos y vinculados desarrollando sus funciones en:
 - Compañías de seguros
 - Banca seguros
 - Corredurías de seguros
 - Otros mediadores exclusivos (persona física o jurídica)
 - Como profesional independiente (persona física y jurídica)
- **Elite 2.0 formación de auxiliares (grupo C)**
 - Formación requerida para auxiliares de mediación, administración, marketing y gestión desarrollando sus funciones en
 - Compañías aseguradoras
 - Banca seguros
 - Corredurías de seguros
 - Mediadores independientes exclusivos y vinculados (físico y jurídico)

SEGUNDA FASE

- **Prácticas remuneradas durante la duración del curso.**
 - Los alumnos, futuros profesionales del sector asegurador, realizarán prácticas remuneradas en organizaciones del sector asegurador, acogiéndose para ello a lo que determina la ley 12/2001 de 9 de Julio y El Código Laboral y de la Seguridad Social.
 - Contrato de trabajo en practicas
 - Alta en Seguridad social
 - Rotación en todas las experiencias laborales que pertenezcan a su grupo
 - Comisiones.
 - Plan de carrera
 - Incentivos



TERCERA FASE

- **Incorporación al mercado asegurador.**
 - Los profesionales en formación dentro del programa PLAN ELITTE acceden dentro del último bimestre a una bolsa de trabajo que ponemos a disposición del mercado asegurador, garantizando el pleno empleo a la finalización de su formación con Q-Elite.
 - Otra opción laboral es ejercer como profesional independiente, para ello los titulados PLAN ELITTE dispondrán de la plena colaboración y asesoramiento en la constitución, puesta en marcha y seguimiento de los profesionales de Q-Elite.
 - Corredores de seguros y reaseguros
 - Agentes vinculados
 - Corredores franquicia de Q-Elite
 -

PLAN DE CARRERA

El Plan de carrera se compone de:

- Curso Mediador en sus modalidades A,B y C
- Curso Marketing Digital y publicidad
- Legislación.
- Diseño de Campañas de Marketing.
- Curso Básico de Gestión y Business Controller
- Prácticas remuneradas

Los objetivos específicos de la Diplomatura en gestión de Seguros y Marketing Digital, son:

- Proporcionar al estudiante la formación básica e integral en todas las ramas de la Mediación de seguros y Marketing Digital, tanto genéricas como específicas del ámbito nacional, comunitario, e internacional y con ello dotarlo de la capacidad y conocimientos necesarios para el correcto desempeño de su actividad profesional en el campo de la Gestión de Seguros y Marketing Digital.
- Dotar al estudiante de los instrumentos necesarios para ejercer su profesión en el actual entorno global, especialmente el comunitario, dentro de un espacio inevitablemente cambiante y de pluralismo económico.



- Garantizar que a la conclusión de la Diplomatura, sepan elaborar, interpretar y aplicar instrumentos de Marketing y Gestión de seguros adecuados para dar respuesta con competencia y compromiso ético en los diferentes ámbitos profesionales en los cuales la formación comercial y de gestión sea relevante (ejercicio profesional de la Gestión del Seguro; profesiones como Asistente Administrativo de Mediador, Community Manager, Business Controller, Responsable de Siniestros y Mediador de Seguros), tanto de la empresa privada y en la Administración como en otros ámbitos de las administraciones, a nivel nacional, organizaciones internacionales; o bien en la Asesoría de Seguros y Marketing 3.0.

Para más información deja tus datos en:

www.q-elite.com/contacto_q-elite/

Indíquenos su consulta y nos pondremos en contacto.

